

NATUREZA MOTIVACIONAL

Preencha o teste abaixo para descobrir qual a sua natureza motivacional.

Você marcará 1 se discordar totalmente da afirmação colocada e 5 se concordar plenamente com a frase.

Pondere com notas 2, 3 e 4 para dar peso nas suas respostas caso não concorde ou discorde plenamente.

QUESTÕES	NOTAS				
	1	2	3	4	5
Costumo criar laços fortes de amizade com meus colegas de trabalho.	<input type="radio"/>				
Gosto de receber tarefas desafiadoras, na qual desconheço como executar.	<input type="radio"/>				
Em atividades coletivas costumo mais liderar do que ser liderado.	<input type="radio"/>				
Quando discordo de uma situação confronto as pessoas impondo meu modelo.	<input type="radio"/>				
Esforço para que as pessoas gostem de mim.	<input type="radio"/>				
Em atividades esportivas ou jogos nunca entro para competir e sim para ganhar.	<input type="radio"/>				
Prefiro mais trabalhar em grupo a trabalhar sozinho.	<input type="radio"/>				
Costumo influenciar as pessoas a fazerem as tarefas do meu jeito.	<input type="radio"/>				

Nunca estou satisfeito com os resultados, sempre acho que podia ter feito mais.

Sempre dou feedback para as pessoas quando percebo que não estão indo bem.

Procuro sempre fazer mais do que me é solicitado.

Gosto de estar em companhia dos meus colegas e amigos.

Resultados são mais importantes que o bem estar das pessoas.

No trabalho costumo falar da minha família e outros assuntos pessoais.

Gosto liderar reuniões quando estou com meus pares.

<input type="radio"/>				
<input type="radio"/>				
<input type="radio"/>				
<input type="radio"/>				
<input type="radio"/>				
<input type="radio"/>				
<input type="radio"/>				

PREENCHA OS CAMPOS ABAIXO PARA VER O SEU RESULTADO

	SUPERAÇÃO		INFLUÊNCIA		AFILIAÇÃO	
	QUESTÃO	PONTUAÇÃO	QUESTÃO	PONTUAÇÃO	QUESTÃO	PONTUAÇÃO
	2		3		1	
	6		4		5	
	9		8		7	
	11		10		12	
	13		15		14	
TOTAIS						

CONHECENDO A EQUIPE

NATUREZA MOTIVACIONAL

SUPERAÇÃO

- Superação de padrões, desafios.
- Busca de inovações e melhorias.
- Planejamento.

AFILIAÇÃO

- Interesse por compartilhar.
- Relações amigáveis.
- Desconforto com conflitos e rupturas.

INFLUÊNCIA

- Impacto.
- Convencimento e persuasão.
- Controle e mobilização.

